
KOERS VOOR MORGEN

Eén traject. Eén dossier. Eén lijn naar closing.

Een zelfstandig M&A due-diligence-platform voor adviseurs en dealteams, en senior M&A-expertise voor complexe transacties.

DE REALITEIT VAN M&A VANDAAG

Versnipperde tools. Verspreid overzicht.

Een gemiddeld overnametraject kent honderden documenten, tientallen open vragen en acties bij meerdere partijen. Zodra informatie versplintert over spreadsheets, e-mailwisselingen en losse datarooms, verliest de adviseur grip op wat ontbreekt, wat vertraagd is en waar het risico zit.

Verspreide spreadsheets

Verouderde versies, geen eenduidige bron.

Eindeloze e-mailwisselingen

Vragen en antwoorden zoek tussen postvakken.

Losse datarooms

Eén per fase, geen onderling verband.

Ongelogde gesprekken

Besluiten genomen, nergens vastgelegd.

EÉN MERK, TWEE ZELFSTANDIGE PROPOSITIES

**Elk werkt op zichzelf.
Samen dekken ze de hele
transactie.**

PLATFORM

Voor M&A-adviseurs en dealteams

Breng het hele transactietraject samen in één omgeving: dataroom per due-diligence-categorie, AI-signalen, Q&A en acties bij de stukken, voortgang per fase.

M&A EXPERTISE

Voor directies, aandeelhouders, PE en dealteams

Ervaring, oordeel en regie bij complexe transacties: strategische rationale, onderhandeling, due diligence, closing en post-merger integratie.

DE ROLVERDELING

Doorzien → Beslissen → Realiseren

PLATFORM

Doorzien

Documenten, signalen en analyses komen samen tot één dossier.

MARCEL

Beslissen

Ervaring en oordeel bij de keuzes: scenario's wegen, onderhandelen, knopen doorhakken.

MARCEL

Realiseren

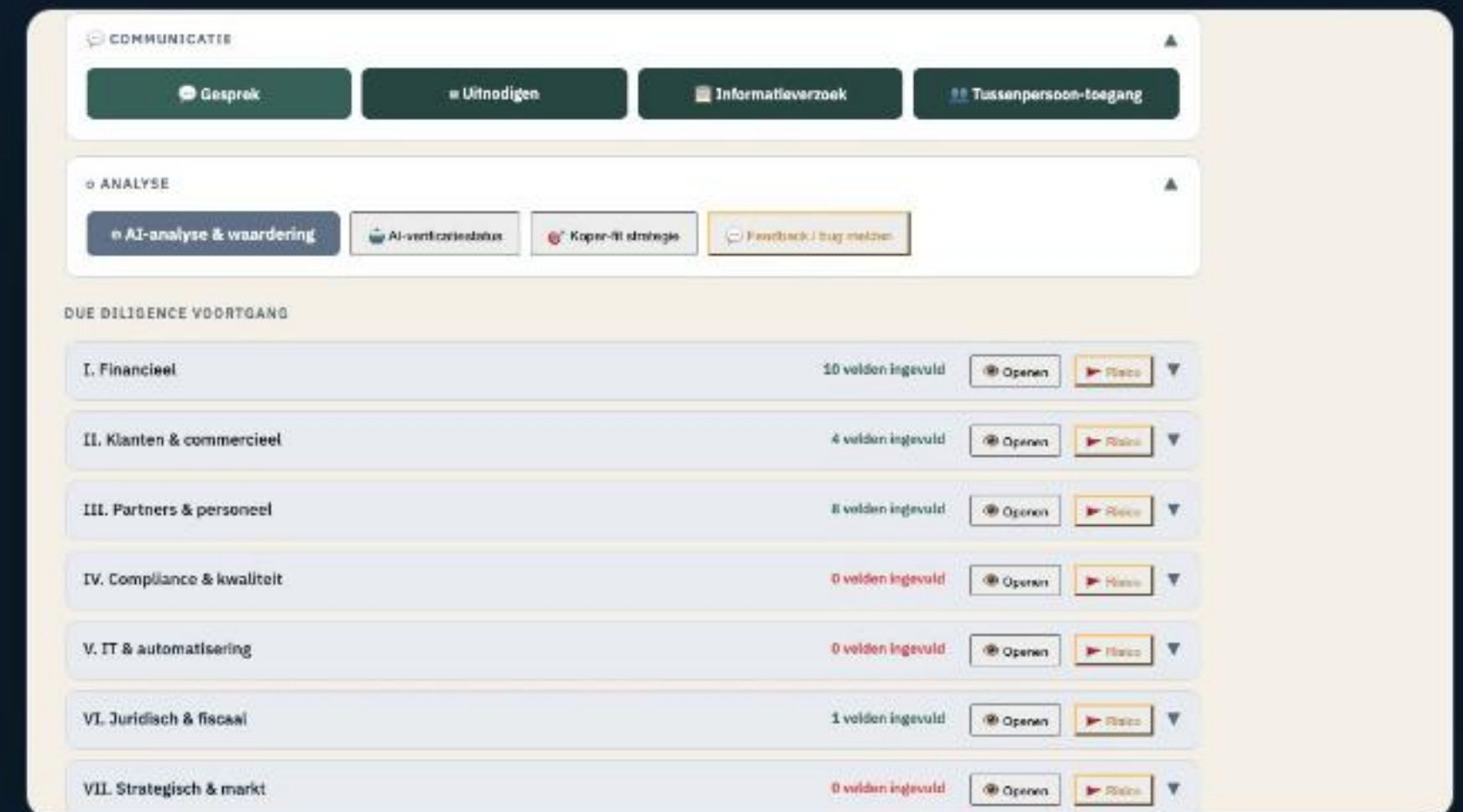
Uitvoering na closing: integratie, PMI en value creation.

Het platform levert de intelligence. Ik breng het oordeel en de uitvoering.

IN HET PLATFORM

Documenten gestructureerd. Dekking per fase bijgehouden.

- Alle partijen, één omgeving
- Dataroom geordend per due-diligence-categorie
- Q&A en acties bij de stukken
- Rollen en fase-toegang
- Voortgang per fase, in één beeld



AI DIE HET DOSSIER BEWAAKT

De AI signaleert. U beslist.

Ontbrekend document

"Voor fase 2 ontbreekt de huurovereenkomst van het kantoorpand."

Afwijking

"De omzet in de jaarrekening wijkt af van het klantenoverzicht."

Actie vereist

"Deze vraag staat 9 dagen open."

⚠ Nog 14 verplichte velden niet ingevuld

I. Financieel

— Genormaliseerde EBITDA (gevalideerd)

[Ga naar veld →](#)

IV. Vergunningen & compliance

— Bedrijfsvergunningen (gemeentelijk/nationaal)

[Ga naar veld →](#)

— Lopende juridische procedures / claims

[Ga naar veld →](#)

— Huurcontract overdraagbaar (dealbreaker)

[Ga naar veld →](#)

V. Systemen & digitalisering

— Kassasysteem / ERP / POS

[Ga naar veld →](#)

VI. Juridisch & fiscaal

— Rechtsvorm(en)

[Ga naar veld →](#)

— Eigendomsstructuur

[Ga naar veld →](#)

— VPB / BTW openstaande discussies

[Ga naar veld →](#)

— Lopende claims / geschillen

[Ga naar veld →](#)

VII. Markt & groeipotentieel

— Marktpositie / regio

[Ga naar veld →](#)

— Onderscheidend vermogen

[Ga naar veld →](#)

— Groeimogelijkheden

[Ga naar veld →](#)

— Gewenste vervolgstap eigenaar

[Ga naar veld →](#)

— Gewenste tijdlijn overdracht

[Ga naar veld →](#)

Het vult nooit zelf ontbrekende gegevens in en doet geen aannames. Het oordeel blijft bij de adviseur.

EÉN DOSSIER, ALTIJD ACTUEEL

Dekking, signalen en wat nog moet gebeuren, in één beeld.

Berg & Molenaar Accountants

Verplichte velden ingevuld: 59% (alle 7 fases)

I

Financieel

100%

II

Klanten & commercieel

100%

III

Partners & personeel

89%

IV

Compliance & kwaliteit

0%

V

IT & automatisering

0%

VI

Juridisch & fiscaal

25%

VII

Strategisch & markt

0%

I. Financieel

Kwaliteit en duurzaamheid van omzet en winst.

Deze cijfers vormen de basis voor de waardering en het dealvoorstel. Vul ze zo volledig mogelijk in en onderbouw met de gevraagde jaarrekeningen — hoe vollediger, hoe nauwkeuriger de waardering die hieruit volgt.

Fase 1 — Oriëntatie (pre-LoI)

Document toevoegen

☐ Extra controle (dubbele AI-analyse)

BEVEILIGING & GEGEVENS

Zo gaan we om met uw transactiedata.

Opslag in de EU (Frankfurt, ISO 27001 / SOC 2), versleuteld transport, rol- en fase-toegang, meekijkers read-only en intrekbaar, AI-verwerking onder standaard contractbepalingen, verwijdering na 14 dagen, en een technisch afgedwongen scheiding tussen trajecten van verschillende adviseurs.

VERDER DAN HET PLATFORM

Een gratis instap, het platform, en bereik daarbuiten.

GRATIS, VRIJBLIJVEND

Bedrijfsscan

Een kort diagnostiek over opvolging, waardering en operationele gereedheid vóór een verkoop.

DE KERN

Koers voor Morgen platform

De dataroom en procesomgeving voor de hele transactie.

OPTIONELE MODULE · BÈTA

Anonieme koper-matching

Binnen een lopend traject anoniem extra kopers bereiken op sector en regio. Nu in bèta, getest met een beperkt aantal adviseurs.



M&A EXPERTISE · MARCEL BISSCHOPS

Wanneer een transactie complex wordt, is ervaring geen luxe.

Marcel werkte als COO van een landelijke accountantsorganisatie, als voorzitter van een investeringsholding en aan beide kanten van de onderhandelingstafel. Hij wordt ingeschakeld wanneer de complexiteit, de belangen of de stakes toenemen.

20+ transacties koop- én verkoopzijde · ~30 jaar bestuurskamer & transactiepraktijk · KPMG partnertraject · referenties op aanvraag

CONTACT

Plan een gesprek.

Vertel kort waar het over gaat: het platform, of een transactie of vraagstuk waar u senior M&A-ervaring bij wilt. U hoort doorgaans binnen één werkdag van Marcel.

marcel@bisschopsfinancing.nl · +31 6 38 68 98 88 · [linkedin.com/in/marcelbisschops](https://www.linkedin.com/in/marcelbisschops)

koersvoormorgen.nl · © 2026 Bisschops Financing B.V.